

Máster de Analítica Web

6^a edición

¡Nuevo formato! Más horas, más analítica que nunca.



Próximamente



200 h.



Presencial



Barcelona
(También
en Madrid
y Valencia)



Bolsa de
empleo



5.995 €

Máster de Analítica Web

6ed.

La Analítica Web es una de las disciplinas más demandadas del sector online, desde que sacamos el primer máster en Analítica Web en España en 2011, en KSchool formamos a los mejores analistas web del mercado gracias al programa más completo.

El objetivo principal del máster es que te conviertas en analista digital profesional, y para ello nuestro máster se centra en desarrollar las capacidades principales que cualquier analista debe tener:

- Visión de negocio
- Habilidades técnicas
- Capacidad de análisis
- Conocimientos del entorno digital

Cada módulo del máster es abordado de forma práctica de acuerdo a la filosofía de KSchool para que aprendas trabajando y puedas establecerte como analista digital profesional al terminar el máster.



Objetivos

1. Aprenderás sobre las diferentes disciplinas de marketing online (SEO, SEM, Campañas, Redes Sociales...) para ser capaces de señalar recomendaciones y acciones para optimizar la estrategia en cada uno de ellos.
2. Aprenderás a realizar análisis web en medios, sitios de contenidos, generadores de leads y ecommerce.
3. Estudiarás la web desde el diseño y la usabilidad para poder determinar qué cambiar y dónde. Aprenderás a combinar los datos cuantitativos con los datos cualitativos para determinar qué ha pasado y por qué, y a crear modelos y hacer predicciones.
4. Practicarás con las herramientas para poder extraer los datos de distintas fuentes, y serás capaz de analizar en qué estado está la implementación de dichas herramientas para poder hacer un análisis completo de los datos.
5. Tendrás una primera toma de contacto en el lenguaje R para ir un paso más allá y analizar grandes cantidades de datos, lo que te ayudará a ahondar en el análisis de los clientes y hacer análisis de cohortes, de productos, de retención...
6. Aprenderás a hacer que los datos sean un activo más de la empresa y a tomar decisiones basadas en dichos datos, que impactan directamente en el negocio.

Perfil del alumno

Para cursar este máster no es necesario tener una titulación previa específica ni tener conocimientos de Analítica Web o programación previos. ¡Eso lo aprenderás con nosotros!

El único requisito es tener claro que te gustan los números y la creatividad para dar soluciones y recomendaciones a preguntas de negocio. Tener una inquietud de saber por qué pasan las cosas y cómo cambiarlas a nuestro favor.

Son recomendables conocimientos de marketing digital (conceptos, vocabulario, etc.) y sobre todo, muchas ganas por jugar con datos, números y por aprender esta profesión.

Salidas profesionales

Al finalizar el máster, estarás preparado para ocupar todo tipo de puestos relacionados con la toma de decisiones basadas en datos. Puestos como Analista Digital, Digital Analytics Manager o Business Analytics Manager estarán a tu alcance.

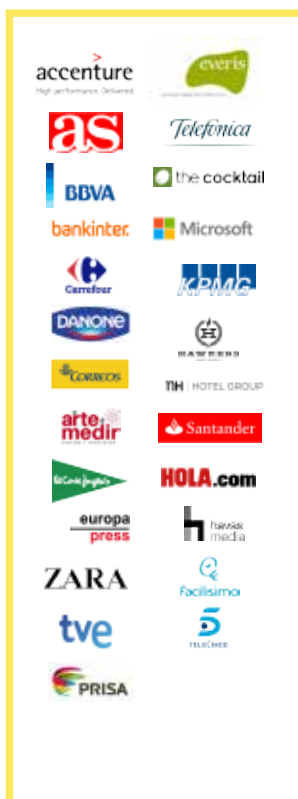
KSchool Empleo

En KSchool ofrecemos a nuestros alumnos el acceso a una plataforma web de empleo propia donde las empresas publican semanalmente todo tipo de ofertas de las áreas de especialidad de nuestros programas.

En ella, encontrarás ofertas laborales y de prácticas, de empresas nacionales e internacionales, y en cualquier provincia. Se trata de un servicio gratuito y vitalicio, así que podrás seguir utilizándola para avanzar en tu carrera profesional siempre que quieras.

Ecosistema de empresas

Dónde trabajan
nuestros alumnos:



Empresas de nuestra
bolsa de empleo:



Dónde trabajan
nuestros profesores:



Por qué estudiar en KSchool



Experiencia

Desde que nacimos en 2011 en KSchool han pasado miles de alumnos, cientos de ediciones y decenas de programas, que nos dan la experiencia necesaria para tener los mejores cursos.



Prestigio

No nos gusta la "titulitis", pero lo cierto es que estudiar en KSchool abre puertas. Nuestros alumnos son los mejores preparados, y las empresas lo saben.



Comunidad

Fomentamos el networking entre profesionales digitales: profesores, alumnos, amigos de la casa... KSchool es una red de expertos digitales en constante crecimiento.



Innovación

Siempre a la vanguardia del sector, tenemos los cursos más punteros. Programas siempre actualizados con las últimas tecnologías y en base a las necesidades de las empresas.



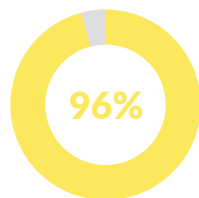
Empleo

Somos la escuela con mayor índice de empleabilidad. ¡96% de alumnos trabajando!. Y Gracias a KSchool Empleo, encontrar un nuevo trabajo en el sector digital será más fácil que nunca.

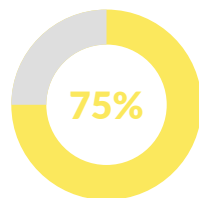
Números de KSchool

KSchool nació en 2010 con el propósito de formar a los nuevos perfiles profesionales que la Red demanda de forma constante. Nos definimos como "La escuela de los profesionales de Internet". Nuestra filosofía es formar a los profesionales del presente de manera práctica y eficaz.

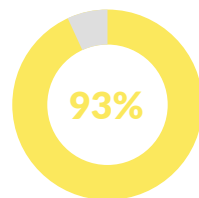
En KSchool enseñan profesionales en activo, expertos en cada disciplina. ¡Saben de lo que hablan! Hoy, en ciertos sectores el valor no lo aporta un título. Lo aporta lo que cada profesional sabe hacer.



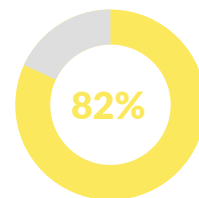
Alumnos están trabajando



Encuentra trabajo en los 12 primeros meses



Alumnos satisfechos



Recomendaría nuestros programas



Temario

Módulo 1. Analítica Digital

Qué es la analítica web. Para qué sirve la analítica web. Fundamentos de la analítica web. Metodología de base del analista web. Primeros pasos en la analítica web

Módulo 2. Objetivos y KPIs. Estrategia de un sitio web

- Establecimiento de Objetivos y KPIs.
- Tipos de sitios web y estrategias, objetivos y KPIs básicas.
- Alinear la analítica web con la estrategia de negocio.
- Talleres a resolver por el alumno:
 - Sitio de tipo comercial
 - Sitio de tipo contenidos
 - Sitio de tipo servicios
 - Sitio de tipo conseguir contactos
- Exposición de las soluciones.

Módulo 3. Google Analytics Básico

- Introducción a Google Analytics
- Cómo configurar una cuenta
- Recorrido de las pantallas básicas
- Obtención de datos

Módulo 4. Google Analytics Avanzado

- Google Analytics por dentro: Dimensiones y Métricas. ¿Cómo se trata la información en Analytics?
- Las bases de la Tracking API Javascript.
- Perfiles orientados a negocio: los filtros.
- Variables Personalizadas, sus limitaciones y sus utilidades prácticas.
- Eventos, sus limitaciones y utilidades prácticas.
- Objetivos e Ecommerce.
- Aplicaciones de Informes Personalizados.
- Aplicaciones de Segmentos Personalizados.
- Performance Marketing con Analytics: Creando test a medida de los sites.
- Exportaciones de Datos con la Export API y posibilidades.
- Segmentación Avanzada con Google Analytics

Módulo 5. Análisis cuantitativo

- Metodología para análisis cuantitativo
- Análisis de Marketing
- Análisis de Entorno
- Análisis de Conversión
- Aprender a pensar
- Ejercicios prácticos de cada análisis

Módulo 6. Análisis cualitativo

- Técnicas de investigación de mercado clásicas aplicadas en analítica web ¿Cómo hacer que los datos que recogemos nos digan qué pasa?
- Una landing no funciona, la home tiene rebote, el funnel pierde en este paso, pero... ¿por qué?
- La analítica cualitativa se vale de encuestas, entrevistas, focus group, test con usuario para entender cómo actúa el usuario, y sobre todo, por qué hace lo que hace.
- ¿A qué ha venido la visita? ¿Qué valora de nosotros? ¿Qué detesta? Google Analytics nos lo dirá.

Módulo 7. Tecnología y herramienta

- Base tecnológica de una herramienta de AW
- ¿Cómo funciona una herramienta?
- Evolución: De Logs a Tags
- Relación entre etiquetado y su traslación a variables y métricas
- Identificación del usuario
- Etiquetado básico y adhoc
- Validación de etiquetado y confianza en los datos
- Ejercicio: Validación de etiquetado en una Web
- Integración en Web Analytics
- Herramientas: Criterios de elección
- Procedimiento de un proyecto de etiquetado
- Ejercicio: Elaboración de un plan de etiquetado

Módulo 8. Excel para analistas

- Introducción al Excel
- Para qué sirve y qué nos ofrece
 - Manejo general del programa
 - Límites del programa
- Herramientas más usadas y útiles, con enfoque en la Analítica Web
 - Vínculos y Fórmulas más útiles/usables.
 - Fijación de fila y/o columnas

- Formatos condicionales
- Gráficos inmediatos. Cuáles son los más útiles/usables y qué posibilidades tienen
- Gráficos elaborados. Algunos ejemplos prácticos
- Crear plantillas/KPIs que se actualicen lo más automáticamente posible
- Atajos y Extras del Excel más usados:
 - Teclas directas
 - Uso del F4
 - Macros sencillas para hacer tareas repetitivas, etc.

Módulo 9. Adobe Site Catalyst

- Terminología básica: eventos, variables y propiedades
- Personalización de la herramienta
- Informes básicos e embudos de conversión
- Segmentos
- Uso de la API de Excel: Excel Client y Report Builder
- Segmentación avanzada: Discover

Módulo 10. Google Tag Manager

Nos introduciremos en la parte más técnica de la analítica web. Mediante una clase muy práctica y trabajando con un sitio web, aprenderemos a dar los primeros pasos para la correcta configuración de Google Analytics e implementación con el gestor de tags más usado en los principales sitios web de internet: Google Tag Manager. Al final de la clase tendrás los conocimientos necesarios para empezar a usar GTM, tanto para inserción de tags, medición de eventos, etc.

Módulo 11. API

El objetivo del módulo es conocer el funcionamiento de la API de Google Analytics, y su integración con las herramientas que usa el analista. Es un módulo con enfoque 100% práctico, donde aprenderás a automatizar tus propios reportings de métricas sobre Excel/GDocs, y cómo generar las capas de datos automatizadas para tus cuadros de mando.

Módulo 12. CRO

- Conceptos fundacionales
- Ciclo de Compra y Elementos de la conducta online
- Método científico y CRO
- Pirámide de conversión
- El Proceso de CRO de principio a fin

Módulo 13. Optimización

- Optimización del Site
- Herramientas de optimización web
- Metodología de optimización web
- Test A/B y MVT
- Interpretar resultados
- Caso práctico optimización site y exposición de las soluciones

Módulo 14. Campañas

- La publicidad on line
- Fortalezas debilidades
- Errores más comunes
- Campañas Online y su etiquetado
- Análisis campañas display / email / afiliados
- Analítica web y SEM (activación, mantenimiento y optimización)
- Optimización de las campañas
- Landing Pages
- Talleres a resolver por el alumno:
- Informes de las distintas campañas del site
- Exposición de las soluciones

Módulo 15. SEM

- Introducción a buscadores
- Configuración de Campañas
- Estructura: Campañas, Grupos de anuncios, Anuncios, Keywords
- Redacción de anuncios
- Keywords: concordancias
- Herramientas
- Seguimiento de Conversiones y Atribución
- Análisis y optimización de Campañas

Módulo 16. Dashboards y Visualización de Datos

- Google Data Studio
- Tableau
- Klipfolio

Módulo 17. Integración de Fuentes

La integración de datos de múltiples fuentes se ha convertido en un punto clave en cualquier empresa. Los datos ya no pueden estar aislados y controlados en silos. Es importante destacar que se trata de una comunicación en dos sentidos; enriquecer la analítica web/digital con otros datos internos/externos de la empresa y ayudar a que el resto de procesos incorpore datos de los activos digitales como la web, apps, etc.

Módulo 18. Estadística y analítica

El objetivo del módulo es refrescar los conceptos más básicos de la estadística aplicada a la analítica digital. El enfoque es 100% práctico, partiendo de problemas y datos reales obtenidos de Google Analytics, y mostrando las soluciones a dichos problemas aplicando técnicas descriptivas, inferenciales y predictivas. En este módulo básico trabajamos desde Excel para permitir el acceso a todos los alumnos, independientemente de su nivel de inicio.

Módulo 19. Data Mining

Exploraremos los usos y técnicas de análisis de grandes volúmenes de datos; especialmente cuando provienen de fuentes distintas, no tienen el mismo formato o estructura y son dirigidos por diferentes departamentos.

Módulo 20. Introducción al lenguaje R

Descubrirás su potencial como el más importante lenguaje estadístico, perfecto para el tratamiento y análisis de datos. Te introduciremos conceptos básicos para su manejo que complementaremos con ejercicios prácticos basados en casos reales que te permitirán comprobar por qué cada día se demandan más profesionales con conocimientos del mismo.

Módulo 21. Customer Analytics

Cuando los clientes son más inteligentes, más informados y menos leales, las empresas ya no pueden competir como lo hacían antaño. Deben usar nuevas estrategias basadas en datos para generar valor tanto para el cliente como para el dato. Necesitan, sin duda, alguna, Customer Analytics. En este módulo se revisa el concepto, en qué consiste y algunas de las principales técnicas.

Metodología y Evaluación

La filosofía de KSchool es “ponte con”, por lo que en nuestras clases tendrás que remangarte y ponerte a trabajar. Obviamente, las clases tienen un componente teórico necesario, pero una vez asimilado, tendrás que ponerlo en práctica.

El objetivo de nuestros másters es que aprendas trabajando, por lo que no tenemos exámenes finales sino Trabajo Fin de Máster en los que te obligamos a poner en práctica todo lo estudiado durante el máster además de servirte para completar tu CV con un portfolio

En el Máster de Analítica Web tendrás que hacer una consultoría de analítica digital. Un auténtico análisis de una web real con propuestas y recomendaciones basadas en datos para el cliente. **Trabajarás con webs y datos reales**, cedidos por empresas colaboradoras para que el proyecto sea lo más auténtico posible. Estas son algunas de las webs que colaboran con nosotros.

gisela

musicopolix

KSCHOOL





Gema Muñoz
Founder & Chief Data
Officer de El Arte de Medir

Gemma Muñoz (@sorprendida), CEO de El Arte de Medir, es diplomada en informática y tiene un master en Web Analytics por la Universidad British Columbia.

Es autora de uno de los blogs de analítica digital de referencia, directora de la escuela de analítica web de KSchool y del primer máster en español sobre Analítica Web, conferenciante internacional en multitud de congresos en España y en el extranjero y forma parte de las Madrid Geek Girls.

Es coautora de varios libros: "Analítica Web en una Semana" (Gestión 2000, 2012), "El Arte de Medir" (Profit, 2011) con Tristán Elósegui y "Métricas del Marketing" (Esic, 2010) con Alejandro Doncel; ha sido reconocida como speaker española autorizada y entrenada por Google y Cardinal Path para la herramienta de Google Analytics.

En 2011 (primera vez que ocurría a nivel estatal) fue una de los cinco finalistas en los premios Awards for Excellence 2011 en la categoría "Web Analytics Rising Star", los "Oscar de la Analítica Digital"; y en 2012 fue nombrada como una de las 100 Mujeres Líderes en España la categoría de Emprendedoras e Innovadoras por Mujeres&Cia.



Oriol Farré
Responsable de Analítica
Web y SEO en Mango

De formación soy Ingeniero Técnico en Informática de Sistemas por la UAB, pero desde hace años me dedico a la analítica web.

Actualmente soy el responsable de Analítica Web y SEO en MANGO. Empecé a trabajar como analista web en 2010 y desde entonces he trabajado en WebAnalytics.es, en Mundo Deportivo y en Atrapalo.com. A parte de mi trabajo diario, también doy clases tanto en universidades y escuelas de negocio (KSchool, UPC, IDEC, La Salle, Blanquerna) como a nivel particular.

Empecé a usar Google Analytics cuando abrieron la primera beta, el 17 de Noviembre de 2005, pero en aquel entonces aun no sabía que podía convertir mi afición por analizar datos en una profesión. Me encanta la Analítica Web, la UX, el SEO, la visualización de datos y todo lo que tenga relación con las nuevas tecnologías e internet. Además, me gusta la fotografía, el cine, la música, leer libros de ciencia ficción y fantasía y los juegos de mesa.



Jaume Pérez
Business Analytics Director
en OgilvyOne Worldwide

Director de Business Analytics en OgilvyOne desde 2016. Anteriormente, 5 años como consultor de Analítica Digital en DBI del grupo Havas Media. Más de 15 años trabajando en torno a la recolección y explotación de datos.

Formado en Estadística y Diseño de producto, apasionado de la visualización de datos, donde se ha focalizado los últimos años.

Autor de la "Guía de Visualización aplicada al marketing online" (webanalytics.es, 2013)



Gema Mora
Responsable de Analítica Digital en
Iberia
Exalumna Curso R y del Programa de CRO
KSchool

La trayectoria profesional de Gema en Internet comenzó hace 17 años, su actividad ha estado ligada al marketing online como responsable del proyecto Internet de Planeta Fortuna para Altadis y Cortefiel, y está enfocada en la Analítica Web desde hace 7 años para empresas como Carrefour Online, Vocento e Iberia donde actualmente es responsable de Analítica Web.

Gema tiene estudios de Informática por la Universidad Politécnica de Madrid, posee un Master Executive in Relational Marketing, CRM and e-Commerce por ESIC-ICEMD y el Award of Achievement in Web Analytics por la Universidad British Columbia. Es ponente regular en eventos de analítica web y marketing online y colabora como docente en diversas escuelas de negocio.



Ana Soplón
Digital Marketing Analyst en
Banco Santander

Ana es actualmente la responsable de Digital Data Analytics en Banco Santander. Además, es profesora de Analítica Digital en varias escuelas de negocios. Cursó el máster en Web Analytics en la University of British Columbia y está certificada en Adobe Analytics (ACE) y Webtrekk. Es habitual asistente y ponente en eventos digitales organiza los MGGHub con las madridgeekgirls.es, donde es fundadora y los Measure Camp de Madrid y Barcelona.



Alba Torres
Responsable de Proyectos &
Analista Digital en El Arte de Medir
Exalumna Máster Analítica Web KSchool

Soy curiosa, metódica y perseverante.

Mi perfil es técnico por los cuatro costados: tanto por trayectoria profesional, como por vocación y formación (sí, vale, siendo estrictos eso son sólo 3 costados). Ingeniera Superior en Informática por la Universidad Autónoma de Barcelona, inicio mi trayectoria profesional como programadora en una de las consultoras grandes de este país. Descubrí la analítica digital a través de Gemma Muñoz, y eso me lleva a dar el salto al mundo del marketing y a trabajar durante un año en una agencia.

En 2010 decido lanzarme y establecerme como consultora independiente en desarrollo y optimización web. Desde ese momento no he parado de formarme por mi cuenta.

Por fin, en 2013, tengo la oportunidad de hacer el Master de Analítica Web de Kschool. A partir de ese momento, decido apartar por completo el desarrollo web para poder centrarme en mi verdadero objetivo: ser analista.

Ahora, en El Arte de Medir, siento que puedo aportar mi experiencia a nivel técnico, una visión muy sólida de lo que representa un proyecto online y muchas muchas muchas ganas de seguir aprendiendo y de ayudar a este gran equipo a afrontar los próximos retos.

Cuando no estoy jugando con pantallas y hojas de Excel, mis aficiones son de lo más tradicionales: repostería, crochet, novelas, series de televisión, paseos por la playa, etc



Eduardo Sánchez Rojo
**Senior Analyst & Project Manager
en El Arte de Medir**
Exalumno Máster Analítica Web KSchool

Informático de Grado Superior, Máster en Marketing Online (Secuoyas), Máster en Analítica Web (KSchool) y Certificado en Google Analytics (GAIQ). Desde 2011 formo parte del equipo de El Arte de Medir después de estar dirigiendo mi consultora tecnológica de negocio durante más de 10 años. Ahora en El Arte de Medir, apporto mi experiencia técnica, y una visión muy sólida de lo que representa un proyecto online.



Antonio Pita
**Operations & Solutions Director
at Synergic Partners. Head of
Data Science and Big Data.**

Licenciado en Matemáticas, DEA en Álgebra, MBA, experto en Métodos Avanzados de Estadística Aplicada y Máster en Visual Analytics y Big Data. Machine Learning Spec por la University of Washington.

Tiene una amplia experiencia en el sector del Big Data y Data Science principalmente en consultoría y banca. Conferenciante en eventos sobre Big Data y galardonado en los Data Science Awards como el mejor Científico de Datos en España en 2016.



Nacho Carnés
**Managing Director
de Webpower Spain**

Licenciado en Ciencias de la Información, rama Publicidad y RRPP, Especialista en Gestión Publicitaria, y Máster en Data Mining & Marketing Intelligence. Más de 16 años de experiencia en Internet, Research, Marketing, Digital Marketing, Estrategia Digital, Medición y Analítica Web en empresas como Karspersky, G DATA, Columbia Tristar y Yahoo! ; co-autor del Libro Blanco del Comercio Electrónico; y más de 7 años de experiencia como Profesor y Ponente



José Ramón Cajide
**Digital & Big Data Analyst at El Arte
de Medir**
Exalumno Máster Analítica Web y
Data Science KSchool

Analista Digital Senior en el Arte de Medir donde se encarga de diseñar e implantar soluciones avanzadas de analítica así como de integración con otras plataformas que permitan obtener datos de calidad para la toma de decisiones.

Es Award of Achievement in Digital Analytics por la University of British Columbia, Master en Analítica Web por Kschool y Web Analytics Master Certification por Market Motive. Está certificado en Adobe Reports and Analytics (SiteCatalyst) y en Google Analytics (GAIQ) además de ser Google Regional Trainer.



Natzir Turrado
**Consultor SEO, CRO y Analista
Web**

JConsultor independiente de SEO, CRO y Analítica Digital trabajando para grandes cuentas.

Fundador de la consultora FunnelPunk donde ayudan en el crecimiento y desarrollo digital de grandes marcas (nacionales e internacionales).

Le encanta la formación y por ello cuando le queda tiempo es profesor de masters y posgrados en diversas escuelas de negocio y es ponente en los principales congresos del país.

En cuanto a su formación es Ingeniero Técnico en Informática de Sistemas, tiene un Máster en Marketing Online y Comercio Electrónico y un Posgrado en Analítica Web.

Puedes leerle en su blog, en DoctorMetrics y en elEconomista.



Ricardo Tayar
CEO & Founder en Flat101

Desde el año 1998 trabajo profesionalmente en el sector digital e internet. Hoy día, mi actividad está 100% centrada en el comercio electrónico, la transacción web y la conversión. Mis especialidades son la gestión de proyectos y equipos de trabajo para sitios web de ecommerce o transaccionales (leads, descargas, registros...), la mejora de conversión web (CRO), la analítica web y la gestión del tráfico web. Trabajo para diseñar y planificar estrategias y acciones que siempre tengan como objetivo mejorar los resultados económicos o los objetivos de mis clientes en entornos digitales.



Pere Rovira
Director en OneTandem

Pere Rovira es co-fundador de OneTandem (www.onetandem.com), empresa dedicada a la formación y consultoría en visualización de datos. A nivel profesional, lo que más le gusta es ayudar a las personas a entender y comunicar el significado de los datos, con la finalidad de mejorar sus vidas y las de los demás. A nivel personal, le apasiona viajar y escribir. Combina ambas facetas en el blog www.viajandos.com, un relato de su vuelta al mundo sin aviones.



Patricia Salgado
**Ecommerce Analyst
en Flat 101**

Socióloga especializada en Investigación de mercados, trabajando desde el 2009 en el sector digital y con experiencia en la gestión de grandes cuentas en agencias internacionales. Actualmente trabaja como Ecommerce Analyst en Flat 101, compaginando con su labor docente y miembro del Clinic SEO y las Madrid Geek Girls.



Cristina Mataix
Analytics Manager
en One Tandem

Analista digital desde hace 10 años. Comenzó su trayectoria como consultora en WebAnalytics.es/DBI. Cuando la empresa fue adquirida por Havas Media en 2013, pasó a ocupar el cargo de Analytics Manager, gestionando un equipo de consultores y liderando proyectos para clientes como Zara, Peugeot o FCBarcelona.

Es Ingeniera Informàtica por la UPC, y tiene un Postgrado en Marketing Digital por la UAB.

Actualmente trabaja en OneTandem, llevando a cabo proyectos de consultoría y formación. También es profesora en diversas universidades.



Julio Pomar
Responsable de Analítica
en ABC.es

Exalumno Analítica Web KSchool

Responsable de Analítica en ABC.es. Anteriormente, consultor de Analítica Digital en DBi del grupo Havas Media, con proyectos de análisis, implementación y optimización en clientes de automoción, medios y ecommerce.

Apasionado de acompañar a clientes en sus procesos integrales de desarrollo digital, así como en ayudar a entender y accionar sus datos.



Marçal Orri
Consultor y Generente
en BDM Consultoría

Consultor de Marketing Digital, especializado en el diseño y desarrollo de estrategias SEO y SEM. Dedicándome a todo el mundo online desde 2010.

Lo más importante



Duración: 200h
Sábados, de 9h a 14h
Viernes, de 17h a 22h



Bonificable a través de la
Fundación Estatal para la
Formación en el Empleo



Precio:
5.995 €



Formas de pago:
- Pago único (5%dto)
- Pago fraccionado



Próximamente



FOMENT I FORMACIÓ
Avinguda Francesc Cambó, 10
08003 Barcelona

Dicen de nosotros:



Marta Cámara

Data Science & Negocio en EURO 6000

1ª ed. Máster de Data Science

"El máster me está ayudando mucho en mi carrera profesional porque me está abriendo un amplio campo de posibilidades y conocimientos."



Juanfra Cózar

Marketing y Diseño Gráfico en Zailand

7ª ed. Máster en Analítica Web

"De KSchool destacaría su método práctico "ponte con". Con el proyecto individual con webs reales aprendes una barbaridad."



Rhea Moufarrej

UX Designer en Barrabés Meaning

6ª ed. Máster en Usabilidad y Experiencia de Usuario

"El Máster de UX me ha aportado mucho en mi carrera profesional y mi vida personal. Gracias a KSchool, tuve la suerte de conocer a los mejores profesionales del sector que han podido contribuir a mi crecimiento profesional en la industria."



Albert Riera

Owner and Project Manager at Reactiva UX/UI Consultant

1ª ed. Máster en SEO-SEM Profesional

"Destacaría la excelente calidad de sus profesores, modelo de estudio y profundidad de temario. KSchool es muy buen sitio donde hacer contactos, encontrar socios, oportunidades de negocio y en definitiva generar networking de calidad."



Álvaro Peñalba

Digital Marketing en Cross Nutrition

9ª ed. Máster Técnicas de Marketing Online

"Para gente como yo que no había tenido gran experiencia en el ámbito del Marketing Online, este Máster es perfecto para introducir la cabeza dentro de este enorme mundo."



Víctor Gutiérrez

Consultor SEO SEM & Diseño web, in-house freelance

8ª ed. Máster en SEO-SEM Profesional

"Elegi Kschool porque me lo recomendó un antiguo alumno de kschool y algunos conocidos profesionales del sector. Si realmente quieres dar un salto de calidad en tus conocimientos o poder aportar valor a las páginas web de tus clientes, es imprescindible una formación optima "

Manifiesto

Si el sistema no está preparado para darnos el conocimiento que necesitamos lo vamos a conseguir por nuestra cuenta • Hoy, en ciertos sectores el valor no lo aporta un título. Lo aporta lo que cada profesional sabe hacer • Si dependemos de nosotros mismos, vamos a pensar por nosotros mismos • No queremos, ni podemos sentarnos a esperar a que alguien se fije en nosotros • No hay ningún mapa. Debemos hacer nuestro camino, y es un camino que muchas veces no ha sido explorado, pavimentado, ni señalizado • Nuestro conocimiento es la clave de nuestro desarrollo personal y profesional • Todo el mundo tiene algo que enseñar. Queremos aprender todos de todos • En el mundo del conocimiento, cuanto más se comparte más se tiene • Lo que aprendemos es lo que practicamos • Especializarse es ponerle un apellido a nuestra profesión. Es echarle especias a nuestro ingrediente principal • Queremos construirnos un futuro fuera del rebaño. Para eso vamos a pensar y hacer las cosas de forma diferente • No vamos a seguir instrucciones a ciegas, no vamos a ser pelotas, no vamos a mantener la cabeza agachada. Esas formas no van con nosotros • Vamos a estar siempre en movimiento. No vamos a parar de movernos. Somos inquietos y nos gusta ser así • Como queremos resultados diferentes, vamos a hacer las cosas de forma diferente • Las pirámides son monumentos funerarios. Nos divierte verlas en los libros de historia, no sufrirlas en nuestro trabajo • Nuestro mercado no es el de los empleos. Es el de las oportunidades • Queremos colaborar con nuestras empresas a generar ingresos, no queremos tener un simple empleo • Queremos avanzar elaborando mejores recetas, no cocinando más • Queremos poner vida a los años, no solo años a la vida • Somos mucho más que un perfil y unas competencias. Somos algo más que las hojas de nuestro CV • Queremos levantarnos con ilusión los próximos 40 años. Queremos hacer las cosas con pasión, cariño y humanidad.

www.kschool.com