

# Máster en Microsoft Dynamics

---



Inicio  
06/04/2018



255 h.



Presencial



Madrid



Certificación  
Oficial  
Microsoft  
Dynamics  
365 Sales  
MB2-717



Bolsa de  
empleo



4.995 €

# Máster en Microsoft Dynamics

---

La transformación digital de las empresas es una realidad que se extiende desde las grandes multinacionales hasta el sector de las PYMES. La falta de profesionales cualificados que se sitúen al frente de este cambio tecnológico se está convirtiendo en uno de los principales problemas a los hoy en día se tienen que enfrentar las empresas. Microsoft, proporciona una solución a este problema, y lo hace a través de una completa selección de herramientas de gestión empresarial.

El Máster en Microsoft Dynamics proporcionará, a lo largo de sus 255 horas, todas las claves necesarias para formar a expertos en diferentes áreas del control tecnológico de una empresa, gracias a aplicaciones como Dynamics NAV dirigida a la gestión empresarial, Dynamics CRM como herramienta de CRM o Power BI, diseñada para la aplicación de análisis de datos.

## Objetivos

---

1. Conocerás las herramientas líderes de Microsoft como son Dynamics NAV, Dynamics CRM y Power BI.
2. Conocerás otras herramientas de ayuda empresarial como pueden ser Microsoft Flow, Power Apps y Office 365 que tanto ayudan en los procesos de transformación digital.
3. Entenderás los procesos más habituales de las empresas y cómo las herramientas de gestión informáticas les ayudan en su productividad.
4. Te meterás de lleno en el mundo empresarial aportando valor con el conocimiento adquirido orientando tu carrera profesional en el mundo de la consultoría y la programación.

# Perfil del alumno

---

Dirigido a profesionales que quieran trabajar en el sector como consultores de negocio en partners de MicrosoftDynamics.

Cliente final, que quiere adquirir conocimientos suficientes en el área de Dynamics para trabajar con estas herramientas en su empresa o bien ayudar en una futura implantación de las mismas.

Emprendedores que quieran o necesiten implantar y trabajar con herramientas que le permitirán mejorar la productividad de su empresa, así como automatizar procesos.

Ten en cuenta que para la realización del examen final de Certificación necesitarás tener un nivel de inglés medio, ya que este se realiza en dicho idioma.

# Salidas profesionales

---

Una vez terminado el Máster, los alumnos podrán desarrollar su carrera profesional dentro de la consultoría, programación y/o soporte en las principales herramientas de gestión empresarial y de negocio de Microsoft como son Dynamics NAV, Dynamics 365 y Power BI.

# KSchool Empleo

En KSchool ofrecemos a nuestros alumnos el acceso a una plataforma web de empleo propia donde las empresas publican semanalmente todo tipo de ofertas de las áreas de especialidad de nuestros programas.

En ella, encontrarás ofertas laborales y de prácticas, de empresas nacionales e internacionales, y en cualquier provincia. Se trata de un servicio gratuito y vitalicio, así que podrás seguir utilizándola para avanzar en tu carrera profesional siempre que quieras.

## Ecosistema de empresas

Dónde trabajan  
nuestros alumnos:



Empresas de nuestra  
bolsa de empleo:



Dónde trabajan  
nuestros profesores:



# Trabajar con Dynamics

Uno de los puntos más importantes a tener en cuenta a la hora de elegir un Máster es analizar las posibilidades de empleo que ofrece. ¿Qué opinarías si una simple búsqueda te demuestra que hay más de 70 ofertas mensuales dirigidas a encontrar consultores especializados en las herramientas de ERP y CRM de Microsoft Dynamics?

Encontrar a alguien correctamente formado en esta disciplina supone una ardua tarea para muchas empresas entre las que se encuentran las mejores consultoras y partners de Microsoft del panorama nacional e internacional.

Por eso, las posibilidades de empleo están prácticamente garantizadas tras cursar este Máster, y esto es solamente la punta del iceberg de un mercado laboral que no deja de crecer.

En KSchool somos conscientes de ello y por eso queremos ser la cantera de los futuros profesionales que ocuparan estos puestos de trabajo.

Prepárate porque las puertas del mundo laboral están a tan solo un paso de abrirse de par en par para ti. Ahora serás TÚ el que seleccione dónde y cómo quieres trabajar porque son muchas las grandes empresas que confían en Microsoft como solución de gestión empresarial.



Real Madrid



Sanitas

5 TELECINCO.es

BIMBA Y LOLA

# Por qué estudiar en KSchool



## Experiencia

Desde que nacimos en 2011 en KSchool han pasado miles de alumnos, cientos de ediciones y decenas de programas, que nos dan la experiencia necesaria para tener los mejores cursos.



## Prestigio

No nos gusta la "titulitis", pero lo cierto es que estudiar en KSchool abre puertas. Nuestros alumnos son los mejores preparados, y las empresas lo saben.



## Comunidad

Fomentamos el networking entre profesionales digitales: profesores, alumnos, amigos de la casa... KSchool es una red de expertos digitales en constante crecimiento.



## Innovación

Siempre a la vanguardia del sector, tenemos los cursos más punteros. Programas siempre actualizados con las últimas tecnologías y en base a las necesidades de las empresas.



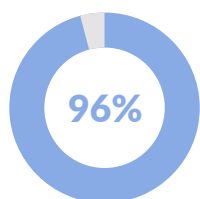
## Empleo

Somos la escuela con mayor índice de empleabilidad. ¡96% de alumnos trabajando!. Y Gracias a KSchool Empleo, encontrar un nuevo trabajo en el sector digital será más fácil que nunca.

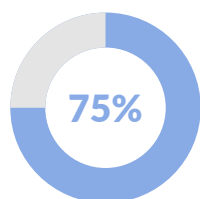
## Números de Kschool

KSchool nació en 2010 con el propósito de formar a los nuevos perfiles profesionales que la Red demanda de forma constante. Nos definimos como "La escuela de los profesionales de Internet". Nuestra filosofía es formar a los profesionales del presente de manera práctica y eficaz.

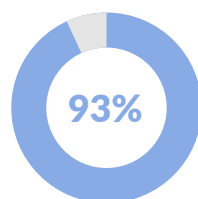
En KSchool enseñan profesionales en activo, expertos en cada disciplina. ¡Saben de lo que hablan! Hoy, en ciertos sectores el valor no lo aporta un título. Lo aporta lo que cada profesional sabe hacer.



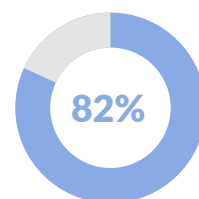
Alumnos están  
trabajando



Encuentra trabajo  
en los 12  
primeros meses



Alumnos  
satisfechos



Recomendaría  
nuestros  
programas



# Temario

## LA TRASFORMACIÓN DIGITAL

- Qué es la transformación digital
- El paso a paso de la transformación digital
- Las PYMES en a transformación digital

## MICROSOFT DYNAMICS NAV

- **Introducción a la empresa y al ERP**
  - Hablamos de empresa.
  - Áreas principales de una empresa
  - Productividad, ¿cómo conseguimos mejorarla?
  - ¿Qué es un ERP? Por qué es fundamental implantarlo en mi empresa
  - Dynamics NAV. Historia y números
  - Resumen de sus módulos
- **Implementaciones de Dynamics NAV**
  - La consultoría y los DRP
  - ¿Cómo son los proyectos de implantación?
  - Importaciones de datos y RapidStart
  - Configuración y parametrización
- **Primeros pasos de NAV**
- **Compras**
- **Ventas**
- **Almacén**
- **Gestión financiera**
- **Cartera**
- **Proyectos**
- **Herramientas adicionales**
  - Usuarios y permisos
  - Servicios Web y ODATAs
  - Flujos de trabajo
  - NAV Phone y NAV tablet
- **Infraestructura y sistema**
  - Instalación y configuración
  - Servicios
  - Object designer y herramientas de programación
- **Introducción a la programación**

## MICROSOFT DYNAMICS 365

- Introducción a la empresa, al CRM y a Dynamics 365
- Primeros pasos. Implantación y configuración
- Sales
- Customer Service
- Field Service
- Social Engagement / Portals
- Complementos Dyn365, Power Apps y flows
- Personalizaciones

## POWER BI

- **Introducción al Power BI**
  - Introducción
  - Orígenes de datos
  - Vistas de datos
- **Modelado de datos**
  - Editor de consultas
  - Relaciones de tablas
  - Nuevas columnas, ordenaciones, medidas
- **Visualizaciones**
  - Paneles
  - Imágenes y galerías de objetos
  - Interacciones y filtros
  - Objetos en R
- **Publicación y uso compartido**
- **Fórmulas DAX**

## PREPARACIÓN DE LA CERTIFICACIÓN Y EXÁMEN OFICIAL DYNAMICS 365 SALES MB2-717

**Nota:** El examen Oficial de Dynamics 365 se realizará en inglés, por lo que es necesario contar con unos conocimientos medios del idioma.



# Metodología y Evaluación

---

La filosofía de KSchool es “ponte con” por lo que nuestros cursos son altamamente prácticos.

No tenemos exámenes finales si no un Proyecto Fin de Máster en el que trabajarás la implantación, en primer lugar de Dynamics NAV, posteriormente Dynamics CRM y finalmente analizando los datos de las mismas con Power BI.

Además, el Máster, incluye las tasas del primer intento de examen para que obtengas la Certificación Oficial de Microsoft Dynamics 365 Sales MB2-717. Esta evaluación, realizada en inglés, garantizará tus conocimientos de implementación, mantenimiento y soporte de Microsoft Dynamics 365 y te abrirá las puertas de un sector con fuerte demanda de profesionales cualificados.

**Nota:** Será necesario que cuentas con un ordenador portátil con el sistema operativo Windows 8 preinstalado para el correcto seguimiento del Máster.

# Quién hay detrás

En KSchool, referente en la formación de nuevos perfiles tecnológicos, siempre estamos a la vanguardia de las nuevas tecnologías, estableciendo como principal objetivo la formación de profesionales que se adapten a las carreras más punteras y demandadas del sector, como es el caso de los expertos en implementación y desarrollo de herramientas de Microsoft Dynamics NAV, Dynamics 365 y Power BI.

Para ello, a lo largo de las 255 horas de duración de este Máster, reunimos a los mejores partners de Microsoft, aquellos que gozan de una excelente trayectoria empresarial ayudando a las compañías en el proceso de transformación digital de las diferentes áreas de la empresa con el objetivo de mejorar su productividad, competitividad empresarial y reducción de costes.

Además, este Máster, está dirigido por Nubit Consulting, partner oficial de Microsoft dedicado a ofrecer soluciones integradas de gestión empresarial y tecnológicas, basadas en las herramientas de Microsoft Dynamics ERP, CRM y expertos en el desarrollo e implantación de software de gestión empresarial para pymes en España.



# Profesores



**Francisco Gómez**  
Project Manager en  
NubiT Consulting

Licenciado en Económicas por la UAM. Cuenta con más de 10 años de experiencia como consultor de negocio en el mundo de Microsoft Dynamics y de la empresa. Co-fundador en el 2010 de NubiT Consulting, empresa de consultoría que da soluciones a las empresas y las ayuda en la transformación digital, con la tecnología de Microsoft. Actualmente es el responsable de la dirección de proyectos tanto de clientes, como de proyectos de productos internos.



**Nicolás Opazo**  
Project Manager en  
Innovar Tecnologías

En sus años de experiencia laboral destaca el hecho de dirigir el área de riesgo de crédito, gestionar la implementación de proyectos de Core bancario, CRM y BI. En los últimos años ha trabajado con aplicaciones del mundo Microsoft dentro de los cuales puedo destacar Dynamics 365 y PowerBI



**Juan Pedro Marreiros-Neto**  
Director Comercial en  
NubiT Consulting

Licenciado en Económicas por la UAM. En el año 2012 hizo un master en Administración y Dirección de Empresas. Su carrera profesional comenzó en el 2000, realizando diferentes tareas en el departamento de consultoría. En el año 2005 comenzó a implantar proyectos de Dynamics NAV. En el 2010 fundó NubiT Consulting, empresa de consultoría que da soluciones a las empresas con la tecnología de Microsoft. Actualmente es encargado de la parte comercial y gestión de clientes de NubiT pero aún sigue realizando proyectos de NAV.



**Alberto Pedrosa**  
CEO en NubiT Consulting

Estudió Ciencias Empresariales en la Universidad Complutense de Madrid. Complementó esta formación con un Master en Creación de Empresas y con el Grado de Comercio también en la Universidad Complutense de Madrid. Toda la carrera profesional ha estado centrada en IT, en distintas posiciones, teniendo una visión completa de todas las fases de un proyecto. Ahora desde NubiT, esta experiencia junto con el amplio conocimiento de Dynamics, aportan un gran valor a las empresas que plantean una implementación de este tipo de soluciones.



**Rubén Lázaro**  
Consultor Informático en  
AYANET

Licenciado en Derecho y Administración y dirección de empresas. Consultor Senior Microsoft Dynamics NAV en AYANET TIC. Especializado en sector Agroalimentario. Formador e implantador de vertical Nutrinav en empresas Agroalimentarias.



**Iván Capilla**  
Programador en  
NubiT Consulting

Consultor técnico de Dynamics NAV desde hace años, programador de la herramienta en sus diferentes granulos, para la ayuda de la gestión de las empresas.



**Guillem Mateu**  
Consultor Técnico en Actio

Trabajando con las diferentes versiones de Navision desde la versión 4.00 en adelante, tras estudiar desarrollo de Aplicaciones Informáticas y realizar las practicas como programador de Navision, ha desarrollado su carrera siempre ligado a este ERP. Desarrollando nuevos requerimientos y formando nuevos usuarios, así como participando en distintos proyectos realizando funciones variadas, tanto de programación como de consultoría. En la actualidad, trabaja como consultor técnico en el área de Soporte.



**Carlos González de la Gándara**  
Director de Proyectos en  
Ekamat

Consultoría estratégica, incluye plan de negocios y desarrollo de estrategias para la implantación de ERPs y gestión del cambio. Mas de 18 años de experiencia con Dynamics NAV, amplio conocimiento de todos los módulos, pero sobre todo los módulos de comercio (Ventas y Compras) y gestión de almacén.



**Magaly Pérez**  
Project Manager en Innovar  
Tecnologías

Ingeniera Informática con 12 años de experiencia en Dynamics CRM desde la versión 3.0, en su trayectoria profesional he pasada por ser analista de negocio en el sector seguros y participar en todo el proceso de implantación y mantenimiento de Dynamics CRM una de las implantaciones con más usuarios en España. Actualmente gestiona proyectos de implantación y mantenimiento en Innovar Tecnologías, tiene la oportunidad de conocer la implantación en diferentes sectores (banca, servicios profesionales, educación, telefonía, eventos, seguros).

# Calendario

Inicio:

**06**  
Abril

## Abril 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    | 1  |
| 2  | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  | 8  |
| 9  | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 |    |    |    |    |    |

## Mayo 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    | 1  | 2  | 3  | 4  | 5  | 6  |
| 7  | 8  | 9  | 10 | 11 | 12 | 13 |
| 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 |
| 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 |
| 28 | 29 | 30 | 31 |    |    |    |

## Junio 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    | 1  | 2  | 3  |
| 4  | 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 |
| 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 |
| 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |    |

## Julio 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    | 1  |
| 2  | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  | 8  |
| 9  | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 |    |    |    |    |    |

## Agosto 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    | 1  | 2  | 3  | 4  |
| 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 29 | 30 | 31 |    |    |

## Septiembre 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    | 1  |
|    |    |    |    | 2  | 3  | 4  |
| 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |    |    |

## Octubre 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
| 1  | 2  | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  |
| 8  | 9  | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | 30 | 31 |    |    |    |    |

## Noviembre 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    | 1  | 2  | 3  | 4  |
| 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |    |    |

## Diciembre 2018

| L  | M  | X  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    | 1  |
|    |    |    |    | 2  | 3  | 4  |
| 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |    |

Final:

**1**  
Diciembre

# Lo más importante



Duración: 255 h  
Viernes de 17 a 22 h  
Sábado de 9 a 14 h



Bonificable a través de la  
Fundación Estatal para la  
Formación en el Empleo



Precio:  
4.995 €



Formas de pago:  
- Pago único (5% dto)  
- Pago fraccionado



Inicio: 06 de Abril de 2018  
Fin: 1 de Diciembre de 2018



IBERCENTER  
Plaza de Carlos Trías Bertrán, 4  
28020 Madrid

# Dicen de nosotros:



**Marta Cámara**

**Data Science & Negocio en EURO 6000**

1ª ed. Máster de Data Science

*"El máster me está ayudando mucho en mi carrera profesional porque me está abriendo un amplio campo de posibilidades y conocimientos."*



**Juanfra Cózar**

**Marketing y Diseño Gráfico en Zailand**

7ª ed. Máster en Analítica Web

*"De KSchool destacaría su método práctico "ponte con". Con el proyecto individual con webs reales aprendes una barbaridad."*



**Rhea Moufarrej**

**UX Designer en Barrabés Meaning**

6ª ed. Máster en Usabilidad y Experiencia de Usuario

*"El Máster de UX me ha aportado mucho en mi carrera profesional y mi vida personal. Gracias a KSchool, tuve la suerte de conocer a los mejores profesionales del sector que han podido contribuir a mi crecimiento profesional en la industria."*



**Albert Riera**

**Owner and Project Manager at Reactiva UX/UI Consultant**

1ª ed. Máster en SEO-SEM Profesional

*"Destacaría la excelente calidad de sus profesores, modelo de estudio y profundidad de temario. KSchool es muy buen sitio donde hacer contactos, encontrar socios, oportunidades de negocio y en definitiva generar networking de calidad."*



**Álvaro Peñalba**

**Digital Marketing en Cross Nutrition**

9ª ed. Máster Técnicas de Marketing Online

*"Para gente como yo que no había tenido gran experiencia en el ámbito del Marketing Online, este Máster es perfecto para introducir la cabeza dentro de este enorme mundo."*



**Víctor Gutiérrez**

**Consultor SEO SEM & Diseño web, in-house freelance**

8ª ed. Máster en SEO-SEM Profesional

*"Elegi Kschool porque me lo recomendó un antiguo alumno de kschool y algunos conocidos profesionales del sector. Si realmente quieres dar un salto de calidad en tus conocimientos o poder aportar valor a las páginas web de tus clientes, es imprescindible una formación optima "*

# Manifiesto

Si el sistema no está preparado para darnos el conocimiento que necesitamos lo vamos a conseguir por nuestra cuenta • Hoy, en ciertos sectores el valor no lo aporta un título. Lo aporta lo que cada profesional sabe hacer • Si dependemos de nosotros mismos, vamos a pensar por nosotros mismos • No queremos, ni podemos sentarnos a esperar a que alguien se fije en nosotros • No hay ningún mapa. Debemos hacer nuestro camino, y es un camino que muchas veces no ha sido explorado, pavimentado, ni señalizado • Nuestro conocimiento es la clave de nuestro desarrollo personal y profesional • Todo el mundo tiene algo que enseñar. Queremos aprender todos de todos • En el mundo del conocimiento, cuanto más se comparte más se tiene • Lo que aprendemos es lo que practicamos • Especializarse es ponerle un apellido a nuestra profesión. Es echarle especias a nuestro ingrediente principal • Queremos construirnos un futuro fuera del rebaño. Para eso vamos a pensar y hacer las cosas de forma diferente • No vamos a seguir instrucciones a ciegas, no vamos a ser pelotas, no vamos a mantener la cabeza agachada. Esas formas no van con nosotros • Vamos a estar siempre en movimiento. No vamos a parar de movernos. Somos inquietos y nos gusta ser así • Como queremos resultados diferentes, vamos a hacer las cosas de forma diferente • Las pirámides son monumentos funerarios. Nos divierte verlas en los libros de historia, no sufrirlas en nuestro trabajo • Nuestro mercado no es el de los empleos. Es el de las oportunidades • Queremos colaborar con nuestras empresas a generar ingresos, no queremos tener un simple empleo • Queremos avanzar elaborando mejores recetas, no cocinando más • Queremos poner vida a los años, no solo años a la vida • Somos mucho más que un perfil y unas competencias. Somos algo más que las hojas de nuestro CV • Queremos levantarnos con ilusión los próximos 40 años. Queremos hacer las cosas con pasión, cariño y humanidad.

[www.kschool.com](http://www.kschool.com)